

Året i avdelingene og opplæringskontorene

Vi ønsker enda tettere kontakt mellom de ulike avdelingene og opplæringskontorene i NRL. Derfor har vi latt avdelingslederne fortelle om fjorårets høydepunkter og hovedutfordringer også i NRLs årsberetning.



“HER STARTET VI OPP I 2013”

*Rune Hanssen, NRLs avdeling Agder/
NRL opplæringskontor i Agder*

– Kort fortalt har det ikke vært så lett å starte et nytt opplæringskontor her, men det har skjedd mye på kort tid og jeg synes vi har kommet langt. Målet har vært å bli godkjent av både Aust- og Vest-Agder, og det har vi blitt. Da vi endelig kom i gang fikk vi inn 10 lærlinger første

halvåret, og det må vi si oss sånn tålelig fornøyd med. Hittil har jeg konsentrert meg mest om Vest-Agder. Det er mer enn nok å ta fatt på her. I 2013 fikk vi inn fire nye medlemsbedrifter, mens to bedrifter meldte seg ut. En av de mest positive tingene som har skjedd i år, er at vi har fått et meget godt samarbeid med NELFO.



“MÅ JO VÆRE NOE SOM ER NEVENYTTIG”

*Per Kristian Hansen,
NRLs avdeling Nordland og Troms*

– Her i Nordland og Troms er opplæringskontoret (Orin) separat fra avdelingskontorene. Både Merete i Orin og jeg deltar på utdanningsmesser. Vi er aktive og fronter NRL og opplæringskontoret. Vi har alt fått ett nytt medlem i 2014, og håper vi får flere utover året. Jeg reiser

mye rundt og har masse kontakt med medlemsbedriftene. Det ser jeg på som en nøkkel til å ha et godt samarbeid med bedriftene. Oppslutningen er god når vi arrangerer. Men det må jo være noe som er nevenyttig, og ikke bare rene informasjonsmøter. I det siste har vi konsentrert oss om Nordnorsk mesterskap for rørleggerlærlinger, som ble arrangert for første gang i 2014.



“GOD SPEILING AV RØRLEGGJERBRANSJEN”

Ruben Åsheim, NRLs avdeling Finnmark

– Mye av jobben vår her i Finnmark er formidling av informasjon. Samle inn, være et bindeledd mellom NRL sentralt og medlemmer. Om det er felles behov, kaller vi inn til møte. Avstandene her er jo en begrensning i forhold til møteaktivitet, så vi må se at det har en verdi for å kunne bruke penger på reisevirksomhet – men

vi har mye kontakt med medlemmene på mail og telefon. Det blir gjensidig. Det er bare én bedrift av en viss størrelse som ikke er med, så vi er en god representant av bransjen i Finnmark. Vi har en god speiling av rørleggerbransjen her, og er fornøyd med medlemsoppslutningen.



“TEK10 OG VANNSKADER VEKKER ALLTID INTERESSE”

Anne Dufseth, Hedmark og Oppland

– Utfordringen i Hedmark og Oppland ser ut til å være at medlemmene ikke melder seg på kurs før etter at påmeldingsfristen har gått ut. I 2013 har vi avlyst fire kurs – prosjektlederkurs, baskurs, våtromskurs og webSystemkurs, sier avdelingsleder for Hedmark og Oppland, Anne Dufseth.

Hun har booket kurs for året 2014 i mars, og håper hun slipper å avlyse noen av disse utover året.

– Det har vært større oppslutning på medlemsmøtene våre, men jeg skulle likevel ønske det kom flere. Det som imidlertid alltid vekker interesse, er kurs om Tek10 og vannskader. Der kommer det mange.